



De leugenacademie

Interview met Gerard van den Berg

Wanneer ben je gestart?

De voorbereidingen voor de Leugenacademie zijn bijna 2 jaar geleden begonnen. Het is gestart met een uitgebreid onderzoek naar wat er al op de markt was. Daarbij is gezocht in binnen- en buitenland. Toen bleek dat er heel weinig bekend was en er moeilijk aan materiaal te komen was, besloot ik me hierin te gaan verdiepen. Ik heb materiaal uit vele landen van de wereld besteld en hier een uitgebreide studie van gemaakt. Daarna ben ik alles gaan herschrijven en heb ik een training ontwikkeld. Aanvankelijk zou deze training 5 dagen in beslag gaan nemen. Omdat heel veel mensen zich niet even 5 dagen kunnen vrij maken om een dergelijke training te volgen, heb ik die ingekort tot 2 dagen. Hierin

wordt de kern van het verleiden tot de waarheid uitgebreid getraind. Voorwaarde was wel dat ik de micro-expressies moest laten voor wat ze waren. (micro expressies zijn kleine samentrekkingen in een menselijk gezicht die de ware emoties kunnen verraden) Alleen het intrainen van deze micro-expressies zou al enkele dagen duren; daarnaast zal niet iedereen dit kunnen leren omdat dit in fracties van seconden gebeurt.

Hoe ben je erop gekomen om dit te gaan doen?

Ja, goede vraag. Zoals iedereen ben ook ik op zoek gegaan naar een gat in de markt. Wie weet heb ik er een gevonden. Zo niet, dan is er in ieder geval een

gat in mijn portemonnee ontstaan.... Zoals je weet is een nieuw bedrijf opstarten altijd een grote investering, zeker als je het meteen goed wilt doen.

Hoe ga je je nieuwe bedrijf promoten?

Daar heb ik lang over na moeten denken. Enerzijds wilde ik het heel klein houden en 1 à 2 trainingen per maand geven. Ik heb toch besloten het wat grootser te gaan aanpakken en heb flink geïnvesteerd in een professionele website en een goede huisstijl. Ik ga in september/oktober een radiocampagne doen op radio Decibel. Daarnaast ga ik natuurlijk veel netwerken en acquisitie doen. Het zal zeker niet vanzelf gaan.

Hoe is het om dit te leren?

Het is voor iedereen aan te leren. Het is leuk om te doen en je kunt er veel mee als je het hebt geleerd. De methode die wij hanteren, is het verleiden tot het vertellen van de waarheid. Dit is precies het tegenovergestelde van wat de politie bijvoorbeeld doet; dat is de verhoormethode. Deze methode is niet bruikbaar in gewone gesprekken met klanten, vrienden of collega's.

Welke mensen krijg je in je training?

De achtergrond van deelnemers in de training is heel divers. Ik tref mensen met leidinggevende functies, verzekeringsmensen, werving & selectiebureaus en nog vele anderen.

Wat kost een dergelijke training?

Het leuke van een training is dat het geen geld kost, maar dat het een investering is. Alle goede trainingen verdienen zichzelf ruim terug. Stel dat je bijvoorbeeld een nieuwe collega aanneemt die een beetje met zijn CV heeft gerommeld. Je denkt dan dat je de goede hebt aangenomen met de juiste capaciteiten. Na een paar maanden blijkt hij toch niet te voldoen. Stel dat je deze persoon een halfjaarcontract hebt aangeboden. Dan moet je opnieuw starten met een sollicitatieprocedure en je bent 6 maandlonen armer. Dat noemen wij kosten. De geringe investering voor een leugentraining is hierdoor snel terugverdiend.

Welke invloed heeft liegen op je eigen leven?

Helaas heb ik in mijn eigen carrière nogal eens te maken gehad met mensen die het niet zo nauw namen met eerlijkheid. Als ik deze training zelf gevolgd

had enkele jaren geleden, was mij veel leed bespaard gebleven. Natuurlijk zijn dit ook wijze lessen voor mij geweest en heb ik er veel van geleerd.

Wat zijn je plannen?

Voorlopig even geen nieuwe dingen opstarten en dit bedrijf eerst goed in de markt zetten. Alle activiteiten die ik in de toekomst wil gaan doen, zullen ook wel weer te maken hebben met communicatie. Ik blijf communicatie en mensen geweldig boeiend vinden.

Kunnen we een voorproefje van je training verwachten op een van de bijeenkomsten?

Ik ga mezelf niet opdringen in dit soort dingen. Ik denk, als er voldoende vraag naar is, dat het zeker wel tot de mogelijkheden behoort. We zullen het wel zien.

Tot slot: denk je dat de startende ondernemer iets heeft aan een dergelijke training?

Jazeker, ik denk dat ieder mens hiermee zijn voordeel kan doen. Ook de startende ondernemer heeft te maken met klanten, leveranciers enzovoort. En waar wordt gecommuniceerd, wordt ook zo nu en dan een leugentje uitgesproken....

Gerard van den Berg

www.leugentraining.nl

